

マンガで解説!

# 四柱推命鑑定士 顧問契約

顧問契約

たしかに  
業績は上がっている  
ようだが…

これからの  
展望は  
どうなっている?  
鈴木常務

は!  
今後の消費動向を  
見据えて  
低価格商品の開発  
販売ルート拡充

うーん  
消費  
インバウンド  
どれも  
結局  
運任せな計画だな



まんが：みやかね・にわとり

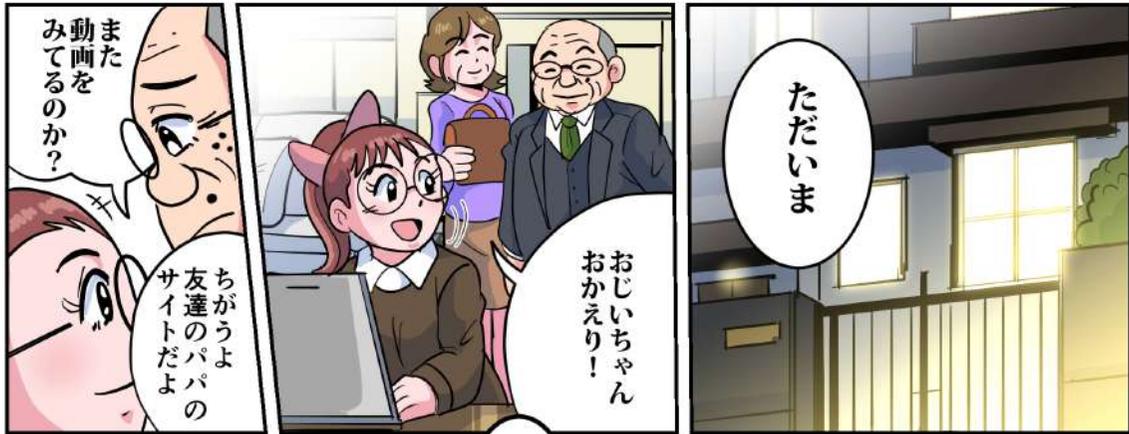
こんな人に  
読んでほしい!

- 事業拡大のアドバイスが欲しい
- 会社の雰囲気にも悩みがある
- 運を味方につける方法が知りたい



Episode2  
未来を切り拓く顧問契約





また動画をみるのか？

ちがうよ友達のパパのサイトだよ

おじいちゃんおかえり！

ただいま



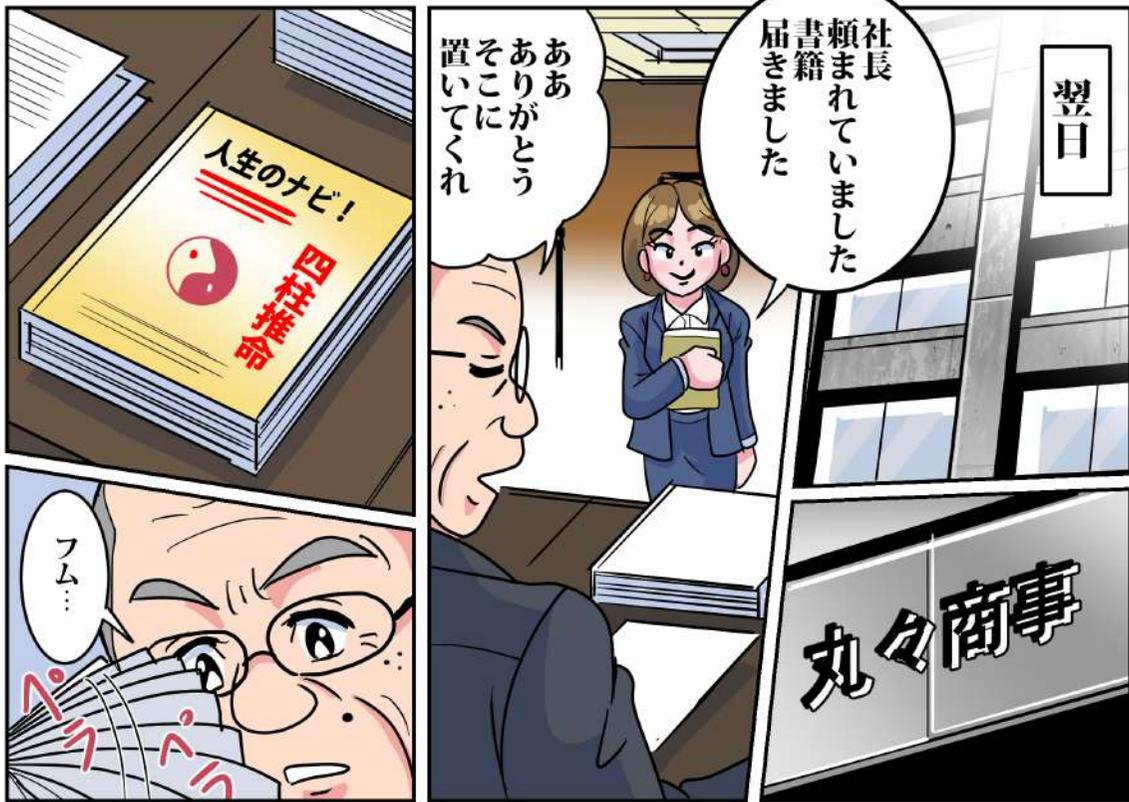
おじいちゃんも相談してみたら？



四柱推命？

ほおー そうなのか どれどれ？

占いをやってよくわからないけど いろんな人が相談にきてるんだって



フム...

ああ ありがとう そこに置いてくれ

社長頼まれていました 書籍届きました

翌日

丸々商事



丸々商事

失礼  
村岡 寛萃と  
申します  
社長の高橋様  
お願い致します

はい  
お待ち  
ください

秘書課ですか  
村岡様がお見えます

あぁ  
お通し  
して

社長室

社長  
おいでです

おお  
これは

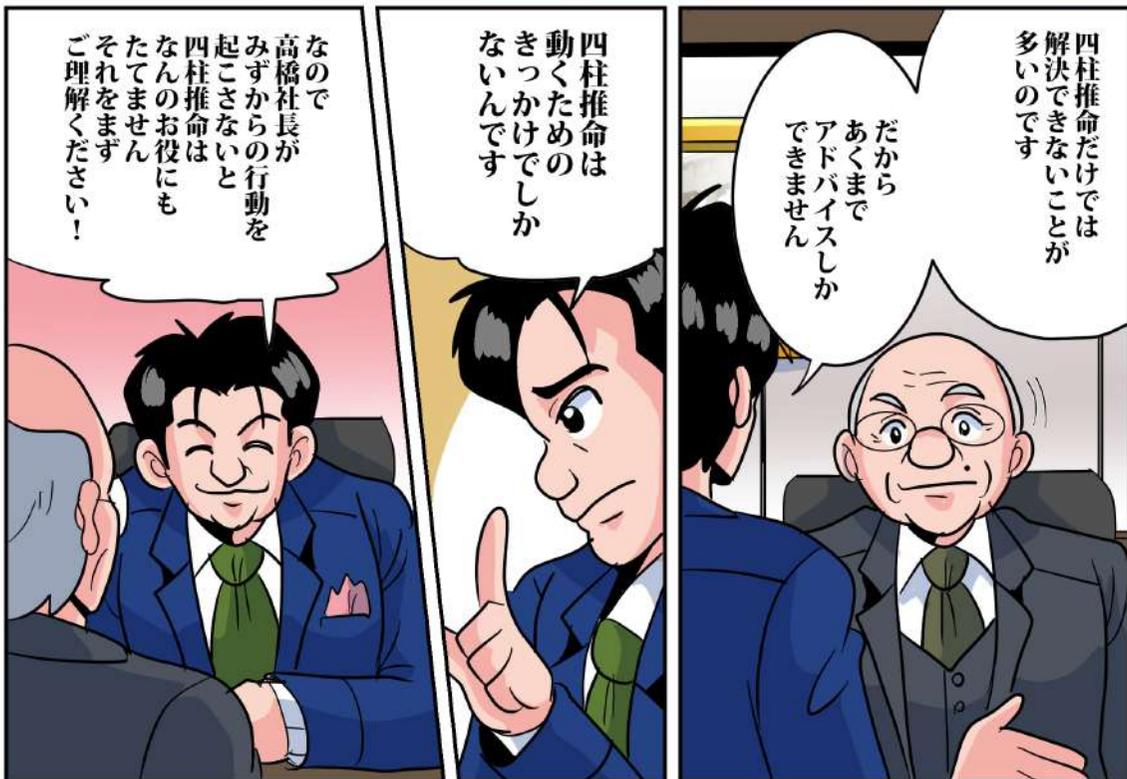
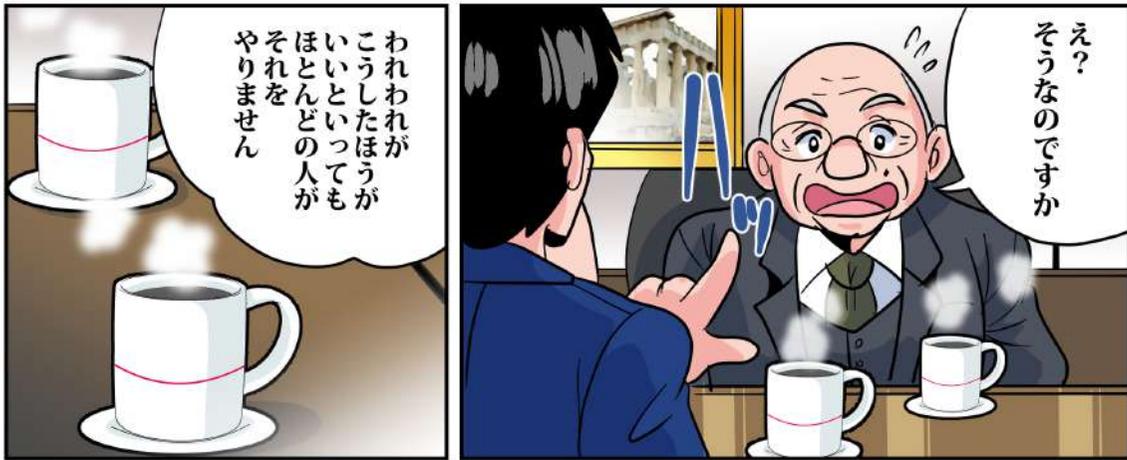
実は孫娘が  
先生の娘さんと  
友達らしくて  
それでHP  
拝見させて頂  
きました

ありがとうございました

それで  
ご相談なのですが

当社のこれからの  
ビジネスを  
成功させるためには  
どのような運気の流れを  
見極めるべきか  
教えていただきたいと  
思っています

どうも  
はじめまして  
村岡 寛萃です





こりや  
先生の事を  
教えてくれた孫に  
叱られますな!



なるほど

先生の著書を読んで  
理解したつもりでしたが  
全くでしたな...



一番多い  
パターンは...



いえいえ  
ご理解  
いただけましたら  
ありがとうございます

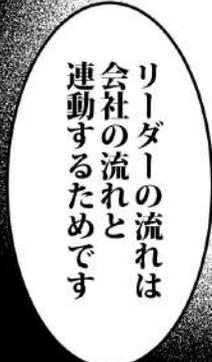


どうして  
こういう状態に  
なっているのかと  
いうと...



会社の流れ  
売上はいいのに  
家庭不安つていうのが  
多いパターンです

家庭不安が  
社員への八つ当たり  
に  
かわるんです



リーダーの流れは  
会社の流れと  
連動するためです



経営コンサルと  
違うところは…

数字を  
みるわけではなく



社長自体が  
招いている事態だと  
いう事が多いんです



数字以外の原因を  
解決するお手伝いを  
するということですよ



そうやって  
長い期間をかけて  
相談者の  
意識を変えていく手伝いを  
することによって  
経営者を元気にする…  
つまり



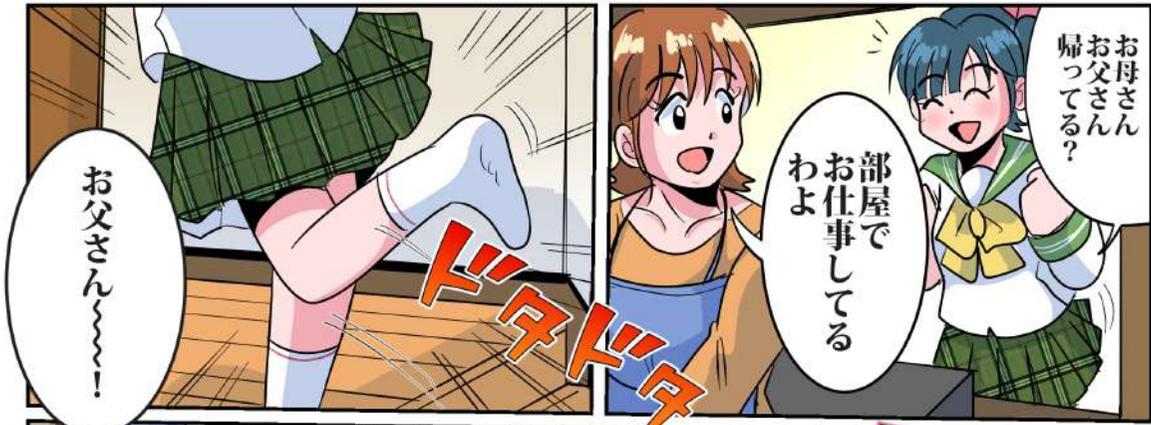
全体的悩みを  
知るために  
四柱推命を使い  
その人の  
抱えているものによって  
解決方法を  
変えていく

# 会社の底上げになると











はい社長  
今月の  
売り上げは  
全部門で  
前年比で  
先月と  
変わり  
ありません



専務  
今月の報告を  
頼む



とくに伸びなかった  
原因は  
やはり人件費での  
面だと思えます

ん…でこれが  
リストラ  
対象のリストか？



だめだ  
リストラは  
認めん！

しかし社長  
それでは  
会社の利益が…



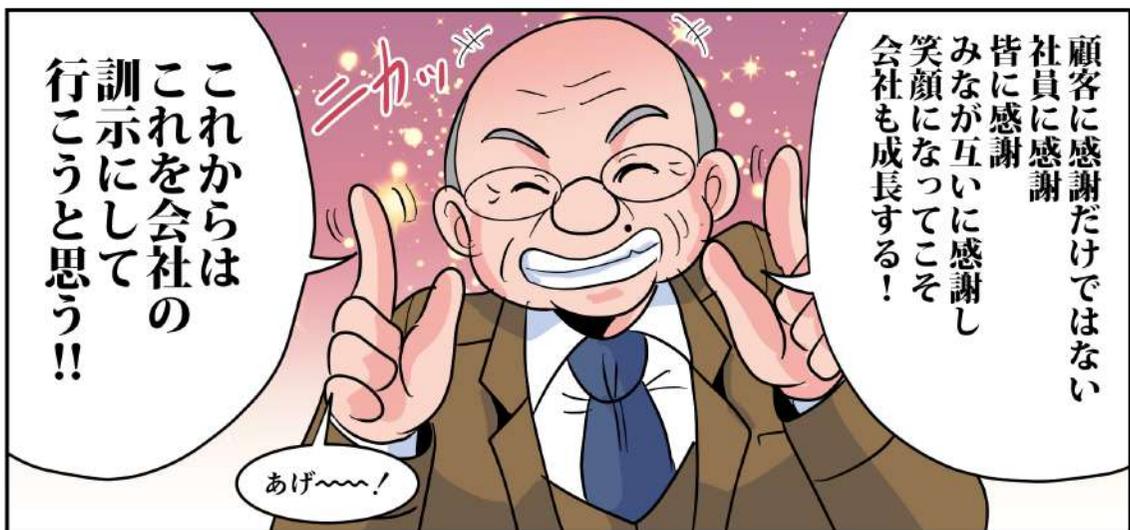
はい  
主に50歳以上  
の従業員たちです

正社員を  
アルバイトに  
切りかえることで  
大幅なコストカットが  
見込まれます



また観光部門での  
従業員の70パーを  
派遣社員に置き換え  
社会保障の面でも  
コストカットを行い

利益を  
あげていく  
計画です





# 顧問契約の流れ

STEP  
1

## お問い合わせ

HPのお問い合わせページ、  
もしくはSNSのDMにて  
ご連絡下さい。

### 問合せ方法

HPの問合せフォーム



DMでも受け付けております



@kuanhecungang



@kansui3

STEP  
2

## 面談・ヒアリング

現在のご状況や現状をお話いただき、四柱推命の結果と照らし  
合わせながら面談を行います。

STEP  
3

## 顧問契約開始

コンサルティングの内容や規模を一緒に話しながら内容を決定  
し、内容にご納得いただき契約させていただきます。

### 四柱推命鑑定のみも承っております！

四柱推命鑑定・セミナー講師のご依頼など、  
お気軽にお問い合わせ下さい！  
鑑定費用に関しては、こちらをご覧ください。



公式 HP のメニューページです。

<https://kansui21.com/menu/>

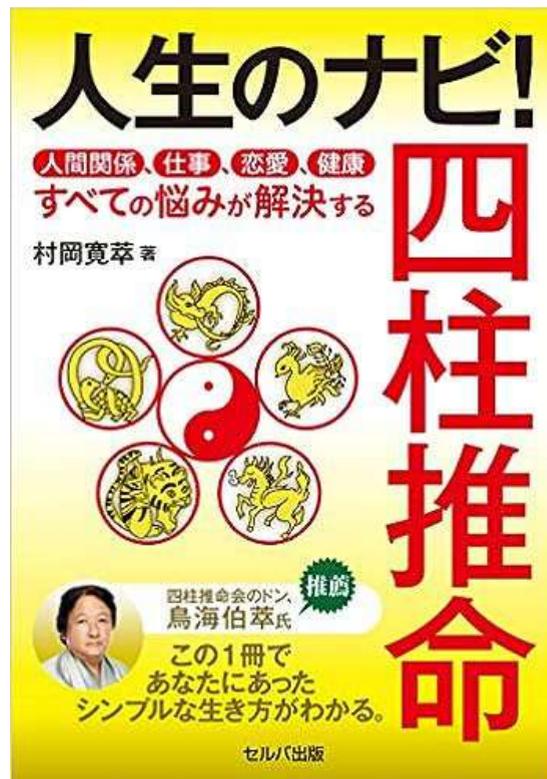
2 ページに登場する本は Amazon でご購入頂けます！



著書 \_\_\_\_\_

人生のナビ！四柱推命  
(セルバ出版)

購入用QRコード  
※Amazonに飛びます。



# 講師プロフィール

四柱推命コンサルタント / 開運モチベーター

村岡 寛萃

Muraoka Kansui



## 主な経歴

株式会社 MH21 代表  
日本占道協会・認定講師

山口県出身、八王子市在住。1978年5月生まれ(癸の人)。帝京大学 経済学部中退。高校生時代に憧れた俳優業を夢見て上京。大学中退後演劇活動3年間活動するも鳴かず飛ばず。「どうして、役者には売れる人と売れない人がいるんだろう?」と考えた時、やはり何よりも「コネが欲しい」と思い、コネにつながりそうな某六本木のホストクラブにプレイヤーとして入店。結果、思いのほか、水商売が面白くなり、俳優業は諦めることになりました。

ひょんなことからホストとして人気ものとなり月収も100万超えて、勘違いしていたころに、当時つき合っていた彼女に妊娠発覚。ここが水商売のやめどきかと2年近くやった業界から足を洗い、人材派遣会社の営業マンになる。

順調に営業も伸びてきていた矢先に2人目の子供を出産した妻が突如事故死。二人の子供を育てていくことになった。妻の一周忌が終わってから出会った女性とその後再婚。

その後、33歳の時に独立。翌年、株式会社MH21設立。

最初は順調だった健康食品販売事業も陰りが見え始めていた頃に、四柱推命の魅力に気づき、メインの事業として真剣に始めたのが2016年。

今では5000名を超える鑑定経験と講師として直接教えた弟子が100名以上でき、順調に活動中。趣味はゴルフと料理。

元となって  
平に取り組み  
方力によって  
ずは  
ねさめ  
のぼすことができた

社長が常に実践したのは  
先生がいつた  
感謝も愛とい  
う言葉だった

## 会社概要

会社名

株式会社 MH21

代表者名

村岡 寛萃

メールアドレス

info@kansui21.com

事業内容

- ・四柱推命鑑定士育成
- ・四柱推命占い顧問サービス
- ・脳科学、潜在意識、占い全般によるコンサルティング

お聞きしまして  
ぜひご相談したく  
お電話致しました

あの  
左藤社長から評判を

お聞きしますね

それでは  
一度お会いして  
ご相談を

ありがとうございます



<https://kansui21.com/>